

Firma **Grunt to Inwestycja** poszukuje pracownika na stanowisko:

Specjalisty ds. sprzedaży nieruchomościowych projektów inwestycyjnych

Twój zakres obowiązków:

- Obsługa klientów indywidualnych i inwestycyjnych;
- Utrzymywanie profesjonalnych relacji z pośrednikami i stałymi klientami;
- Przygotowanie ofert i prezentacje nieruchomości;
- Koordynowanie procesu sprzedaży od pierwszego kontaktu z klientem do finalizacji transakcji;
- Obsługa posprzedażowa.

Nasze wymagania:

- Ukierunkowanie na cel poprzez uzyskiwanie dobrych wyników sprzedażowych,
- Łatwość budowania relacji w kontaktach bezpośrednich i telefonicznych z klientami,
- Posiadanie prawa jazdy kategorii B oraz gotowość do wyjazdów na terenie całego kraju,
- Samodzielność, umiejętność prawidłowej organizacji pracy,
- Rzetelność i poczucie odpowiedzialności za powierzone zadania.

Mile widziane:

- Doświadczenie w sprzedaży i obsłudze klienta;
- Wykształcenie związane z handlem i/lub nieruchomościami: gospodarka przestrzenna, zarządzanie inwestycjami i nieruchomościami, wycena nieruchomości lub inne dotyczące bezpośrednio nieruchomości.

To oferujemy:

- Możliwość osiągnięcia wysokiego wynagrodzenia prowizyjnego;
- Szkolenie wdrożeniowe oraz wsparcie merytoryczne;
- Wszelkie narzędzia przydatne w pracy – telefon, laptop, tablet, dostępność aut służbowych na potrzeby wyjazdów na prezentacje;
- Wsparcie pozostałych członków zespołu w działaniach marketingowych i obsłudze klientów,
- Możliwość zdobycia solidnej wiedzy praktycznej i teoretycznej z zakres nieruchomości.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV w wiadomości na adres mail:
biuro@grunttoinwestycja.com

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi Kandydatami.

Prosimy o zawarcie w aplikacji klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 29.08.1997 roku o ochronie danych osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922)”.