



Doradca/Doradczyni ds. Rozwoju Klienta

Miejsce pracy: Poznań

Szukasz pracy pełnej wyzwań i możliwości rozwoju? Lubisz budować trwałe relacje biznesowe i masz doświadczenie w sprzedaży? Dołącz do naszego zespołu jako **Doradca/Doradczyni ds. Rozwoju Klienta** i wspieraj rozwój marek KP na rynku piwnym!

Twoje zadania:

- Sprzedaż produktów takich marek, jak Pilsner Urquell, Książęce i Peroni w punktach gastronomicznych (restauracje, bary, kawiarnie, kluby) w Poznaniu
- Budowanie i rozwijanie współpracy z kluczowymi klientami.
- Wspólna praca nad rozwojem biznesu klienta poprzez wykorzystanie kategorii piwa do zwiększania obrotu w poszczególnych punktach
- Budowanie świadomości klientów na temat naszych marek, rozwój ich wiedzy poprzez szkolenia z jakości serwisu i „kultury piwnej”
- Zapewnienie doskonałego poziomu usług w punktach gastronomicznych
- Doradztwo i edukacja klientów w zakresie kategorii piwnej i handlu, wspierając ich rozwój biznesowy.
- Przygotowywanie planów sprzedaży i realizacja wolumenów w podległej sekcji.
- Budowanie i rozwijanie współpracy z kluczowymi klientami.
- Implementacja promocji centralnych i lokalnych zgodnie z harmonogramem.



- Negocjacje i zarządzanie klientami kluczowymi dla rozwoju biznesu KP.
- Samodzielne zarządzanie powierzonymi budżetami.

Nasze oczekiwania:

- Minimum średnie wykształcenie z maturą
- Doświadczenie w sprzedaży lub rozwijaniu współpracy z klientami.
- Bardzo dobra organizacja pracy własnej, umiejętność ustalania priorytetów i elastyczność w dynamicznym środowisku.
- Umiejętność analitycznego myślenia i wyciągania wniosków na podstawie danych.
- Znajomość podstaw matematyki handlowej
- Nastawienie na współpracę i budowanie trwałych relacji biznesowych.
- Determinacja i konsekwencja w dążeniu do celu
- Gotowość do nauki i otwartość na zmiany
- Świadomość etyki w biznesie i jej praktyczne stosowanie
- Umiejętność podejmowania decyzji oraz przekazywania rekomendacji, dbając zarówno o zysk, jak i potrzeby klienta.
- Umiejętność współpracy z zespołem – jesteś gotowy prosić o pomoc i wspierać innych.
- Umiejętność przygotowywania i prowadzenia prezentacji biznesowych.
- Komunikatywna znajomość języka angielskiego.
- Prawo jazdy kat. B.

• Co oferujemy?

- Zatrudnienie na umowę o pracę na zastępstwo bezpośrednio przez Kompanię Piwowarską

- Samochód służbowy (również do użytku prywatnego – z atrakcyjnym limitem kilometrów)
- Opieka medyczna w Medicovert
- Platforma MyBenefit doładowywana kwartalnie punktami, które można przeznaczyć na dofinansowanie karty MultiSport oraz zniżki do sklepów, restauracji, kin itp.
- Możliwość wykupienia na preferencyjnych warunkach dodatkowego ubezpieczenia na życie dla siebie i bliskich
- Deputat piwny – czyli 24 puszki lub butelki piwa miesięcznie
- Wynagrodzenie składające się z podstawy i premii miesięcznej w zależności od osiągniętych wyników
- Poszerzanie umiejętności z zakresu rozwoju biznesu klienta, budowania relacji z personelem i prowadzenia szkoleń
- Udział w programie przygotowującym do certyfikacji przedstawiciela handlowego wsparty indywidualnymi treningami w rynku; dostęp do platformy e-learningowej i udział w szkoleniach dostosowany do indywidualnego planu rozwoju
- Możliwości awansów wewnętrznych i programy rozwojowe dla najlepszych

Zachęcamy do aplikacji!

[Doradca\(-czyni\) ds. Rozwoju Klienta Szczegóły oferty pracy | asahiceeur](#)

