

## Młodszy Specjalista ds. sprzedaży B2B w branży IT

---

### Securivy - Bezpieczeństwo i Outsourcing IT

[www.securivy.com](http://www.securivy.com)

Jesteśmy młodym zespołem, dla którego priorytetem jest bezpieczeństwo IT oraz satysfakcja klienta. Securivy to innowacyjne podejście, elastyczność oraz powiew świeżości w świecie IT. Naszym celem jest dostarczanie najlepszych rozwiązań bezpieczeństwa IT oraz profesjonalne świadczenie usług. Współpracujemy z największymi przedsiębiorstwami w Polsce, takimi jak TVN, X-Kom, AXA, NFZ czy Budimex.

**Poszukujemy osoby, która pomoże nam dotrzeć do większego grona klientów oraz przedstawić oferowane przez nas produkty i usługi.** Twoim głównym zadaniem będzie prospecting oraz generowanie leadów B2B we współpracy z działem sprzedaży i marketingu.

Rodzaj pracy: Pełny etat, Część etatu

Wynagrodzenie zależne od posiadanego doświadczenia: 4700 zł brutto – 6000 zł brutto

#### Opis stanowiska:

- **Generowanie leadów B2B poprzez Cold Mailing**
- **Zarządzanie wszystkimi aspektami sprzedaży: pozyskiwanie klientów, zarządzanie kontaktami, zawieranie kontraktów, opieka posprzedażowa**
- **Wyszukiwanie i budowanie baz danych**
- **Korzystanie z narzędzi do automatyzacji sprzedaży, mailingów i LinkedIna**
- Wsparcie działań inbound i outbound marketingu
- Bezpośrednia współpraca z działem marketingu
- Wprowadzanie danych do systemu CRM i raportowanie
- Dopracowanie komunikacji ofert dedykowanych poszczególnym segmentom klientów
- Przygotowanie ofert, prezentacji i materiałów handlowych oraz monitorowanie przebiegu procesów decyzyjnych
- Monitorowanie poczynań konkurencji
- Podejmowanie inicjatyw wewnątrz-organizacyjnych zwiększających efektywność działań sprzedażowych i marketingowych

#### Wymagania:

- **Zainteresowanie technologią i światem IT**
- Dbłość o detale, dobra znajomość zasad ortografii i stylistyki
- Swoboda prowadzenia rozmów i komunikatywność
- Znajomość języka angielskiego na poziomie przynajmniej B2 w mowie i piśmie
- Ogólna wiedza z zakresu sprzedaży
- Samodzielność, zaangażowanie i umiejętność efektywnego zarządzania czasem

---

#### Dane rejestrowe firmy:

SECURIVY SP. Z O.O.  
ul. Gąsiorowskich 4B/99  
60-704 Poznań

NIP: 7792534607  
REGON: 361139988

KRS: 0000944866

Sąd Rejonowy w Poznaniu, VIII  
Wydział Gospodarczy Krajowego  
Rejestru Sądowego

Wysokość kapitału zakładowego:  
5 000,00 złotych

#### Kontakt:

tel. +48 573 568 234

e-mail: [biuro@securivy.com](mailto:biuro@securivy.com)

www: <https://securivy.com>

## Młodszy Specjalista ds. sprzedaży B2B w branży IT

---

- Chęć ciągłego rozwoju i poszerzania wiedzy (gotowość do uczestniczenia w szkoleniach, warsztatach, webinarach)
- Wysoko rozwinięta umiejętność przyswajania nowych informacji i dostosowywania się do dynamicznych zmian

### Mile widziane:

- **Doświadczenie w sprzedaży B2B**
- **Doświadczenie w branży IT**
- Doświadczenie i umiejętności w marketingu B2B
- Wykształcenie wyższe lub w trakcie studiów
- Zainteresowanie tematyką IT Security

### Oferujemy:

- **Praca w 100% zdalna**
- Elastyczne godziny
- Współpraca z największymi firmami w Polsce
- Praca w dynamicznie rozwijającej się branży bezpieczeństwa IT
- Niezależne stanowisko oraz wsparcie zespołu na każdym etapie projektowym
- Dostęp do najlepszych narzędzi na rynku (HubSpot, Office 365, MS Teams)

### Chcesz do nas dołączyć?

Aplikuj na: <https://forms.clickup.com/4754095/f/4h2nf-4992/B3QM2832XKH56A4EHU>

**Jesteś studentem i dopiero zaczynasz swoją przygodę ze sprzedażą?** Odezwij się - zobaczymy co możemy Ci zaoferować! Aplikując, koniecznie dodaj do wiadomości frazę: cybersec. Możesz również załączyć list motywacyjny lub inne materiały, które pozwolą nam Ciebie lepiej poznać! Zawsze szukamy ludzi, którzy chcą się rozwijać, a technologia jest ich pasją. Jeśli razem z nami chcesz zmieniać świadomość firm na temat bezpieczeństwa IT, to w naszym zespole brakuje właśnie Ciebie!

---

#### Dane rejestrowe firmy:

SECURIVY SP. Z O.O.  
ul. Gąsiorowskich 4B/99  
60-704 Poznań  
NIP: 7792534607  
REGON: 361139988

KRS: 0000944866

Sąd Rejonowy w Poznaniu, VIII  
Wydział Gospodarczy Krajowego  
Rejestru Sądowego

Wysokość kapitału zakładowego:  
5 000,00 złotych

#### Kontakt:

tel. +48 573 568 234

e-mail: [biuro@securivy.com](mailto:biuro@securivy.com)

www: <https://securivy.com>