



## Oferta Pracy – Junior Sales Development Representative

**Firma:** Yepp sp. z o.o. – Yepp AI (Partner OpenAI)

**Stanowisko:** Junior Sales Development Representative

**Lokalizacja:** Poznań (praca hybrydowa)

### Opis stanowiska:

Poszukujemy **Junior Sales Development Representative** (SDR) do naszego zespołu, który pomoże nam rozwinąć działalność marki: **Asystent AI** na polskim rynku. Twoim głównym zadaniem będzie wsparcie zespołu sprzedaży poprzez identyfikowanie potencjalnych klientów i inicjowanie pierwszych kontaktów. Stanowisko to stanowi doskonałą okazję do rozpoczęcia kariery w sprzedaży B2B, szczególnie w branży technologii AI i SaaS.

### Główne obowiązki:

- Poszukiwanie nowych możliwości sprzedażowych oraz identyfikacja potencjalnych klientów.
- Nawiązywanie kontaktów z klientami poprzez telefon, e-mail i social media.
- Wsparcie działu sprzedaży w przygotowywaniu ofert i prezentacji dla klientów.
- Aktualizacja danych w CRM oraz monitorowanie działań sprzedażowych.
- Uczestnictwo w spotkaniach zespołu i współtworzenie strategii sprzedażowej.

### Wymagania:

- Doskonałe umiejętności komunikacyjne i interpersonalne.
- Motywacja do pracy w sprzedaży B2B i chęć rozwoju w branży AI.
- Zdolności organizacyjne i analityczne.
- Znajomość CRM **Pipedrive** i **Hubspot**.
- Mile widziana umiejętność obsługi narzędzi **Sales Navigator** oraz **Apollo.io**.
- Znajomość pakietu **Google Workspace**.
- **Znajomość języka angielskiego na poziomie minimum C1.**
- Gotowość do pracy w trybie hybrydowym z biurem w Poznaniu.

### Oferujemy:

- Możliwość pracy w globalnym startupie współpracującym z OpenAI.

- Wsparcie i szkolenia, które pomogą Ci rozwinąć się w roli SDR.
- Pracę w dynamicznym, innowacyjnym zespole rozwijającym przełomowy produkt AI.
- Wynagrodzenie podstawowe oraz prowizje od wyników sprzedażowych.
- Możliwość awansu i rozwoju zawodowego w strukturach firmy.

**Aplikacje (CV + list motywacyjny) prosimy przysyłać na adres: [hello@yepp.ai](mailto:hello@yepp.ai)**