

Dotacje  
Szkolenia  
Innowacje

## STAŻ W DZIALE SPRZEDAŻY

**Miejsce pracy:** Poznań / hybrydowo

**Rodzaj umowy:** staż płatny 1000 zł miesięcznie, 20h tygodniowo

**Czas trwania:** 3 miesiące

### Kim jesteśmy?

Jesteśmy zespołem, który robi rzeczy z sensem – dosłownie. SENSE consulting to firma doradcza, która od kilkunastu lat wspiera organizacje – od dużych firm, przez szkoły, po instytucje publiczne – w mądrym, odpowiedzialnym rozwoju. Projektujemy i realizujemy działania w obszarze innowacji, edukacji, rynku pracy i przedsiębiorczości.

Łączymy ekspertyzę z podejściem opartym na współpracy, empatii i uważności na potrzeby ludzi. Dlatego z naszych projektów korzystają nie tylko partnerzy instytucjonalni – ale przede wszystkim ci, dla których te zmiany naprawdę coś znaczą.

### Twój zespół

Dołączysz do zespołu sprzedaży, który wspiera rozwój firm poprzez dobór odpowiednich szkoleń, usług doradczych oraz możliwości finansowania rozwoju. Będiesz pracować bezpośrednio z Kasią Michalak – Head of Sales (Training & Innovation), poznając od środka, jak wygląda sprzedaż konsultacyjna i budowanie relacji z klientami biznesowymi.

Duża część Twojej pracy będzie związana z obszarem szkoleń – od przygotowywania materiałów i ofert dla klientów, przez kontakt z firmami, aż po wsparcie działań sprzedażowych. To dobra okazja, żeby zobaczyć, jak wygląda proces sprzedaży B2B w praktyce i zdobyć doświadczenie, które zaprocentuje niezależnie od dalszej ścieżki zawodowej.

### Co będziesz robić w SENSE?

- Przygotowywać prezentacje i materiały dla klientów w Canvie.
- Wspierać zespół w przygotowywaniu ofert handlowych.
- Kontaktować się telefonicznie i mailowo z klientami.
- Wyszukiwać informacje o firmach i potencjalnych klientach.
- Wspierać działania związane ze sprzedażą szkoleń i usług doradczych.
- Aktualizować dane w systemach i narzędziach sprzedażowych.
- Współtworzyć materiały marketingowe i sprzedażowe.
- Usprawniać procesy i proponować własne rozwiązania.

### Kogo szukamy?

Szukamy osoby, która:

- Nie boi się podnieść słuchawki i porozmawiać z klientem.

- Bardzo dobrze zna Canvę i potrafi tworzyć estetyczne prezentacje biznesowe.
- Jest energiczna, zaangażowana i lubi działać.
- Szybko się uczy i sprawnie odnajduje w nowych zadaniach.
- Potrafi dobrze organizować swoją pracę i dotrzymywać terminów.
- Jest komunikatywna i swobodnie buduje relacje z innymi.
- Nie czeka wyłącznie na instrukcje, ale samodzielnie szuka rozwiązań i bierze odpowiedzialność za realizowane zadania.
- Dbą o szczegóły i jakość swojej pracy.
- Sprawnie korzysta z pakietu MS Office oraz narzędzi do pracy online.

### **Dodatkowym atutem będzie**

- Pierwsze doświadczenie w sprzedaży, obsłudze klienta lub marketingu.
- Zainteresowanie tematyką rozwoju firm, szkoleń lub doradztwa.
- Umiejętność tworzenia atrakcyjnych materiałów wizualnych i prezentacji.
- 

### **Co oferujemy?**

- Płatny staż w firmie doradczej realizującej projekty o realnym wpływie społecznym i biznesowym.
- Możliwość zdobycia praktycznego doświadczenia w sprzedaży B2B.
- Pracę blisko osoby odpowiedzialnej za rozwój biznesu i sprzedaż.
- Dużą samodzielność i realny wpływ na realizowane działania.
- Elastyczną organizację pracy i model hybrydowy.

Zainteresowane osoby prosimy o kontakt na [k.michalak@senseconsulting.pl](mailto:k.michalak@senseconsulting.pl) z dopiskiem “staż w dziale sprzedaży”