

Firma GOOD FOOD PRODUCTS Sp. z o.o.

Czołowy producent wafli ryżowych w Polsce szuka kandydatów na stanowisko:

Key Account Manager (rynek PL)

Miejsce pracy: Tarnowo Podgórne (siedziba główna)

CV prosimy wysłać na adres: praca@goodfood.pl

Zadania jakie powierzamy do realizacji na tym stanowisku obejmują:

- **Realizacja planów sprzedaży i marży kluczowych klientów (sieci handlowe),**
- **Rozwój współpracy poprzez sprzedaż doradczą,**
- Kreowanie nowych rozwiązań produktowych zwiększających sprzedaż i/lub optymalizujących koszty,
- Koordynacja wprowadzania nowych produktów marek własnych u klientów,
- Analiza rynku – asortyment, trendy, konkurencja, konsument
- Przygotowywanie ofert handlowych, prezentacji, umów, prognoz sprzedażowych,
- Negocjacje warunków handlowych,
- Monitorowanie rozliczeń z klientami,
- Bieżąca praca w systemie CRM,
- Ścisła współpraca z Działem Marketingu, NPD, Planowania i Dystrybucji.

Dla ich efektywnej realizacji konieczne jest spełnienie następujących wymagań:

- **Min. 5 letnie doświadczenie w sprzedaży Food & Drink do sieci handlowych (w szczególności współpraca z największymi dyskontami w zakresie marek własnych)**
- **Umiejętność sprzedaży doradczej B2B,**
- **Bardzo dobra znajomość języka angielskiego (min.B2) w mowie i piśmie**
- Wykształcenie wyższe, preferowane ekonomiczne,
- Wysoko rozwinięta świadomość biznesowa,
- Umiejętność planowania rozwoju klientów,
- Umiejętność prowadzenia negocjacji z wymagającymi partnerami
- Procesowe podejście do sprzedaży,
- Proaktywność i kreatywność, myślenie *out of the box*,
- Otwartość i pozytywne usposobienie,
- Znajomość obsługi komputera w zakresie MS Office (w szczególności Excel),
- Mile widziana znajomość i posługiwanie się nowoczesnymi technologiami wspierającymi komunikację i pracę (systemy CRM, Asana, Trello etc.),
- Gotowość do odbywania podróży służbowych,
- Prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- **Pracę z największymi graczami z branży retail**
- **Nowoczesne podejście do procesu sprzedaży w B2B,**
- **Praca na healthy trends portfolio,**
- Umowę o pracę (okres próbny, 2 lata, czas nieokreślony);
- Samochód służbowy (również do użytku prywatnego);
- Elastyczne godziny rozpoczęcia pracy od 6:00 do 9:00;

- Pracę w prężnie rozwijającej się firmie produkcyjnej o stabilnej pozycji na rynku, w nowoczesnym zakładzie wybudowanym w 2018 r.;
- Parking na terenie firmy;
- Profesjonalny program wdrożenia do pracy z dedykowanym opiekunem.

BENEFITY COMIESIĘCZNE:

- Pakiet medyczny LUXMED dla Ciebie i Twoich bliskich (pakiety już od 1zł/mc);
- Kartę sportową Multisport;
- Ubezpieczenie na życie PZU na preferencyjnych warunkach;
- Dofinansowanie do nauki j. angielskiego.

BENEFITY COROCZNE:

- Karty przedpłacone na Święta Bożonarodzeniowe o wartości nawet do 1000 zł;
- Dofinansowanie do wypoczynku w wysokości 500 zł.

INNE:

- Budżet działowy na szkolenia zewnętrzne odnawiany co roku;
- Darmowe porady prawne i pomoc pieniężna w trudnych sytuacjach życiowych;
- Nagrody pieniężne za polecenia do pracy.