

Join the Magic

Dołącz do Puratos Polska i zdobywaj doświadczenie, współpracując z zespołem sprzedaży, klientami biznesowymi oraz wieloma działami organizacji. To świetna okazja, by rozwinąć kompetencje biznesowe, organizacyjne i komunikacyjne w międzynarodowym środowisku.

Aby wzmocnić nasz zespół, poszukujemy:

Stażysta/-tka ds. Wsparcia Sprzedaży B2B

(Kostrzyn, k. Poznania)

Twoje zadania:

- Wsparcie zespołu sprzedaży w codziennych działaniach,
- organizacja spotkań i przygotowywanie materiałów biznesowych,
- współpraca z różnymi działami firmy,
- kontakt z klientami i wsparcie komunikacji biznesowej,
- przygotowywanie prezentacji, raportów i podsumowań,
- koordynacja projektów oraz monitorowanie terminów,
- dbanie o sprawny przepływ informacji w organizacji.

Szukamy właśnie Ciebie, jeśli:

- Studiujesz lub niedawno ukończyłeś/-aś studia (mile widziane: zarządzanie, administracja, ekonomia, marketing, sprzedaż, psychologia biznesu lub pokrewne),
- dobrze organizujesz swoją pracę oraz inicjujesz działania zamiast czekać na zadania,
- lubisz współpracować z ludźmi i łatwo budujesz relacje,
- jesteś dokładny/-a, odpowiedzialny/-a i samodzielny/-a,
- dobrze znasz Excel i PowerPoint,
- komunikujesz się w języku angielskim.

Co oferujemy?

- Płatny staż w pełnym wymiarze czasu,
- możliwość zdobycia praktycznego doświadczenia w sprzedaży B2B,
- współpracę z doświadczonymi specjalistami i poznanie procesów biznesowych od środka,
- udział w realnych projektach i kontakt z klientami biznesowymi,
- rozwój kompetencji organizacyjnych, biznesowych i komunikacyjnych,
- staż na około 6 miesięcy z możliwością przedłużenia.

Brzmi interesująco?

Aplikuj i przekonaj się, jak wygląda biznes B2B w praktyce. Szukamy osób, które chcą się uczyć, działać i mieć realny wpływ na swoją zawodową przyszłość. 🚀

