

W związku z dynamicznym rozwojem naszej kancelarii, poszukujemy praktykanta do zespołu sprzedaży w naszym poznańskim biurze.

Praktykant/Praktykantka w zespole sprzedaży

Szukamy osoby, która:

- nie boi się kontaktu z ludźmi, jest otwarta i komunikatywna
- szuka drogi do intensywnego rozwoju i możliwości bezpośredniej współpracy z decydentami z wiodących firm na rynku;
- potrafi zidentyfikować potrzeby i oczekiwania klientów;
- chce połączyć ambitne podejście do pracy z zachowaniem równowagi między życiem zawodowym a prywatnym;
- lubi realizować ciekawe i innowacyjne projekty;
- ceni sobie prostą i jasną komunikację, bez korporacyjnych formalności;
- jest otwarta na feedback i ciągłe doskonalenie swoich umiejętności;
- stawia na jakość realizowanych projektów;
- **posiada status studenta.**

Zapraszamy do nas!

Na czym będzie polegać Twoja praca:

- **realizacja strategii pozyskiwania nowych klientów poprzez kontakt telefoniczny i umawianie spotkań dla Dyrektorów Regionalnych;**
- współpraca z zespołem sprzedażowym w opracowywaniu i realizacji strategii kancelarii;
- wsparcie w działaniach z zakresu business development;
- monitorowanie aktualności podatkowych;
- monitorowanie i analiza działań konkurencji.

Ze swojej strony oferujemy:

- stawka godzinowa - 32zł/h na umowie zlecenie (min. 80 godzin w miesiącu);
- **elastyczne godziny pracy (w godzinach pracy biura 9-17) które pozwolą Ci swobodnie studiować – to Ty decydujesz, ile czasu przeznaczasz na pracę;**
- współpracę z doświadczonymi doradcami i specjalistami z wieloletnim doświadczeniem w topowych spółkach doradczych;
- dobrą atmosferę pracy;
- dużą samodzielność działania;
- brak korporacyjnych celów i ograniczenie wewnętrznych spotkań do tych niezbędnych;
- możliwość rozwoju i awansu na samodzielne stanowisko.

Jeśli jesteś zainteresowana/zainteresowany? To wyślij do nas swoje CV na adres biuro@idadvisory.pl w temacie wpisz: **praktykant w dziale sprzedaży.**

Nie zapomnij załączyć klauzuli o przetwarzaniu danych osobowych