

Junior Sales Executive

Sady (pow. poznański)

Chcesz rozpocząć karierę zawodową w branży TSL i zdobywać doświadczenie w międzynarodowym środowisku? Dołącz do zespołu Ligentia Poland i rozwijaj swoje kompetencje w obszarze sprzedaży, transportu i logistyki!

Poszukujemy osoby na stanowisko **Junior Sales Executive**, która będzie wspierać procesy sprzedażowe oraz współpracować z klientami i zespołami wewnętrznymi.

Twoje zadania:

- Wsparcie doświadczonego handlowca w organizacji procesu sprzedaży transportu krajowego i międzynarodowego.
- Przygotowywanie dokumentacji oraz wsparcie w kontaktach z klientami.
- Monitorowanie realizacji zleceń i wprowadzanie danych do systemu.
- Weryfikacja poprawności dokumentów.
- Współpraca z Działem Operacyjnym i innymi działami firmy.

Kogo szukamy?

- Osoby z wykształceniem minimum średnim, mile widziani studenci i absolwenci kierunków: logistyka, transport, spedycja lub pokrewnych.
- Osoby komunikatywnej, dobrze zorganizowanej i otwartej na współpracę.
- Kandydata/kandydatki ze znajomością języka angielskiego na poziomie minimum B1.
- Osoby posiadającej podstawową wiedzę z zakresu transportu drogowego i logistyki oraz znajomość pakietu MS Office.
- Osoby, która chce rozwijać się w branży TSL.

Pierwsze doświadczenie nie jest konieczne – mile widziane są praktyki, staże lub inne doświadczenia związane z logistyką.

Co oferujemy:

- Umowę o pracę i stabilne zatrudnienie.
- Wsparcie doświadczonych współpracowników, mentoring i naukę w praktyce.
- Możliwość rozwoju zawodowego oraz dostęp do szkoleń na platformie Ligentia University.
- Dofinansowane zajęcia grupowe z języka angielskiego.
- Pakiet benefitów, w tym kafenię z możliwością wyboru m.in. karty Multisport, prywatnej opieki medycznej i bonów zakupowych.
- Program poleceń pracowniczych oraz przyjazną atmosferę pracy.

Jak aplikować?

Wyślij CV bezpośrednio na adres pl-job@ligentia.global