

STAŻ W DZIALE SPRZEDAŻY

TaxCoach to nowoczesna firma specjalizująca się w obsłudze księgowej, podatkowej, kadr i płac oraz doradczej dla przedsiębiorstw z różnych sektorów gospodarki. Stawiamy na nowoczesne technologie, automatyzację oraz robotyzację procesów księgowych, aby usprawnić pracę naszych specjalistów i zwiększyć efektywność obsługi klientów. Nasz zespół składa się z doświadczonych ekspertów i młodych talentów, którzy wspólnie tworzą przyjazne i profesjonalne środowisko pracy.

Czy chcesz rozwijać swoją karierę w dynamicznej i nowoczesnej firmie księgowej i podatkowej?

KOGO SZUKAMY?

- 🎓 Studentów/studentki lub absolwentów/absolwentki kierunków takich jak: Zarządzanie, Marketing, Sprzedaż, Ekonomia, Finanse i Rachunkowość lub pokrewnych.
- 📈 Osób, które interesują się sprzedażą i budowaniem relacji z klientem, a kontakt z ludźmi dodaje im energii.
- ✅ Osób komunikatywnych, zaangażowanych, nastawionych na cel i chętnych do nauki – ważna jest dla Ciebie jakość i skuteczność działania.
- 🧠 Osób, które potrafią analizować podstawowe dane (np. efektywność kontaktów, statusy leadów, proste raporty) i dobrze organizują swoją pracę.
- 🗨️ Osób, które potrafią profesjonalnie rozmawiać z klientami (telefonicznie i mailowo) oraz budować pozytywne doświadczenie klienta.
- 💻 Znajomość pakietu MS Office (mile widziany Excel) na poziomie co najmniej podstawowym; dodatkowym plusem będzie znajomość CRM lub gotowość do szybkiej nauki.
- 🚀 Osób, które chcą rozwijać kompetencje sprzedażowe (rozmowa z klientem, kwalifikacja potrzeb, prezentacja oferty, follow-up) i zdobyć praktykę w środowisku usług profesjonalnych.

CO OFERUJEMY?

- 💰 Płatny staż (2000 zł) – doceniamy Twoje zaangażowanie i wkład w rozwój firmy.
- 🎯 Możliwość zdobycia praktycznej wiedzy i doświadczenia w renomowanej firmie księgowej i doradztwa podatkowego
- 📖 Możliwość uczestnictwa w szkoleniach i warsztatach związanych z branżą.
- 🕒 Elastyczne godziny pracy dostosowane do Twojego planu zajęć.
- 🏆 Szansę na zatrudnienie po zakończeniu stażu dla najlepszych stażystów.
- 🎁 Pakiet benefitów dofinansowywany przez pracodawcę obejmujący kartę Multisport, ubezpieczenie grupowe WARTA, prywatną opiekę medyczną LuxMed oraz masaże relaksacyjno-zdrowotne.
- 📈 Zniżki na studia pierwszego, drugiego stopnia oraz podyplomowe.
- 😎 Liczne integracje i imprezy firmowe.

ZAKRES OBOWIĄZKÓW

- Wsparcie działu sprzedaży w codziennych działaniach.
- Kontakt z potencjalnymi klientami (telefon/mail) – wstępna rozmowa, przedstawienie oferty, umawianie spotkań.
- Kwalifikacja leadów i aktualizacja statusów w CRM.
- Przygotowywanie prostych ofert/wiadomości sprzedażowych według gotowych szablonów i wytycznych.
- Follow-up po rozmowach i spotkaniach – dbanie o terminowość i porządek w procesie.
- Współpraca z zespołami merytorycznymi (księgowość/doradztwo) w celu doprecyzowania zakresu usług dla klienta.
- Wsparcie w przygotowywaniu zestawień i raportów (np. liczba kontaktów, etapy procesu, wyniki działań).
- Dbanie o jakość komunikacji z klientem i profesjonalny wizerunek firmy.

JAK APLIKOWAĆ?

Jeśli jesteś zainteresowany/a Stażem w dziale sprzedaży w TaxCoach, prześlij swoją aplikację poprzez wypełnienie **formularza** lub na adres mailowy **rekrutacje@taxcoach.pl**

FORMULARZ

📍 Siedziba TaxCoach: ul. Wierzbicice 44A/40A, 61-568 Poznań
ul. Słowackiego 12, 62-500 Konin